



La UE negocia acuerdos comerciales con Australia y Nueva Zelanda

El objetivo de las negociaciones es eliminar los obstáculos al comercio de bienes y servicios, crear oportunidades para las pequeñas y las grandes empresas, y contribuir a configurar el comercio mundial.

En el mes de junio, se abrieron oficialmente las negociaciones para un acuerdo comercial exhaustivo y ambicioso entre la UE y Australia y Nueva Zelanda. El objetivo de las negociaciones es eliminar los obstáculos al comercio de bienes y servicios, crear oportunidades para las pequeñas y las grandes empresas, y establecer normas ambiciosas en consonancia con otros acuerdos comerciales de la UE, contribuyendo de esta manera a configurar el comercio mundial.



La apertura de negociaciones con Australia forma parte de la agenda de la UE en favor de un comercio abierto y justo. El futuro acuerdo entre la UE y Australia consolidará aún más el compromiso de la UE en la región de Asia y el Pacífico.

Australia es una de las economías desarrolladas con mayor crecimiento del mundo. Este país ha negociado

recientemente el Tratado Amplio y Progresivo de Asociación Transpacífico con otros diez países de la región del Pacífico. El futuro acuerdo entre la UE y Australia permitirá que las empresas europeas compitan en igualdad de condiciones con las empresas de los países con los cuales Australia ya tiene acuerdos comerciales.

La UE ya es el segundo mayor socio comercial de Australia. El comercio bilateral de mercancías entre la UE y Australia se ha incrementado de manera constante en los últimos años, hasta alcanzar cerca de 48 000 millones de euros el año pasado. Los sectores que constituyen la mayor parte de las exportaciones de la UE a Australia son los equipos de transporte, la maquinaria y los aparatos, los productos químicos, los alimentos y los servicios. El comercio bilateral de servicios, por su parte, es de aproximadamente 28 000 millones de euros. Este acuerdo podría incrementar en más de un tercio el comercio de bienes entre los dos socios.

Las negociaciones con Nueva Zelanda tienen por objeto eliminar los obstáculos al comercio de bienes y servicios, así como crear normas comerciales para conseguir que el comercio sea más fácil y más sostenible.

El año pasado, el comercio bilateral de mercancías entre la UE y Nueva Zelanda ascendió a 8.700 millones de euros. Los sectores que representan la mayor parte de las exportaciones de la UE a Nueva Zelanda son productos manufacturados, por ejemplo equipos de



Colegio Oficial de Agentes de Aduanas y Representantes Aduaneros de Barcelona

transporte, maquinaria y aparatos, así como productos químicos, plásticos, alimentos y servicios. A ello se añade un comercio de servicios por un valor de 4.400 millones de euros (2016). La UE es el tercer socio comercial más importante de Nueva Zelanda y el acuerdo podría incrementar el comercio de mercancías casi en un 50 %, o en un tercio si se consideran tanto los bienes como los servicios.

Nueva Zelanda es una de las economías del mundo desarrollado que presentan un crecimiento más rápido. Ha negociado recientemente el Tratado Amplio y Progresivo de Asociación Transpacífico (CPTPP, por sus siglas en inglés) con otros diez países de la región del Pacífico. El acuerdo entre la UE y Nueva Zelanda garantizará que las empresas europeas compitan en igualdad de condiciones con empresas de países con los que Nueva Zelanda ya tiene acuerdos comerciales.